ZENITH
FORMATION

PROGRAMME DE FORMATION EN INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

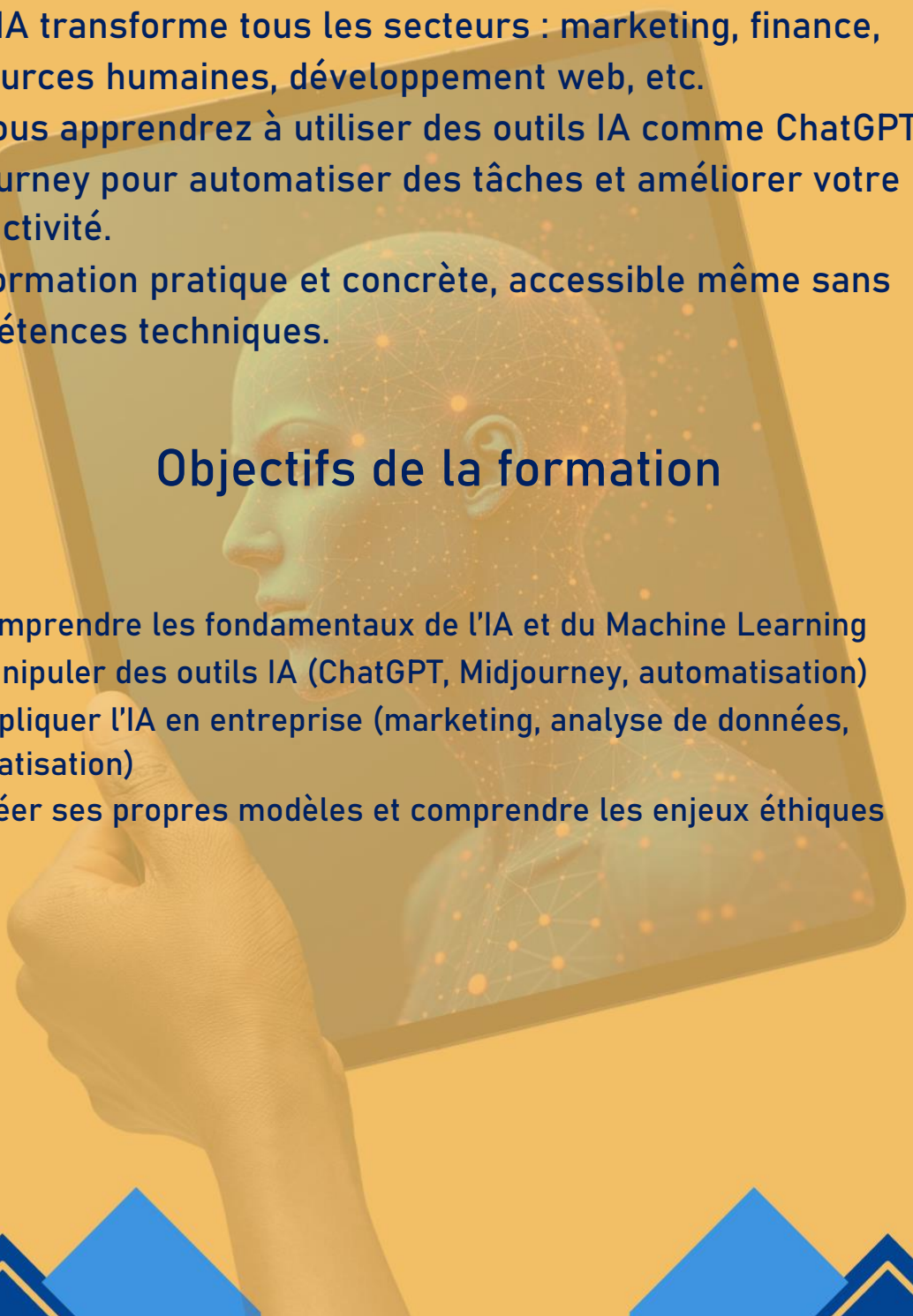
Programme de Formation
Intelligence Artificielle (IA)

Pourquoi choisir cette formation ?

👉 L'IA transforme tous les secteurs : marketing, finance, ressources humaines, développement web, etc.
👉 Vous apprendrez à utiliser des outils IA comme ChatGPT et Midjourney pour automatiser des tâches et améliorer votre productivité.
👉 Formation pratique et concrète, accessible même sans compétences techniques.

Objectifs de la formation

✅ Comprendre les fondamentaux de l'IA et du Machine Learning
✅ Manipuler des outils IA (ChatGPT, Midjourney, automatisation)
✅ Appliquer l'IA en entreprise (marketing, analyse de données, automatisation)
✅ Créer ses propres modèles et comprendre les enjeux éthiques



Intégrer la démarche conseil dans le processus de vente

Module 1

- Qu'est-ce que l'IA ?
- Différence entre IA et automatisation - L'histoire de l'IA
- La place de l'IA dans le cycle de vente
- Les perspectives d'évolution de l'IA et les chiffres clés
- La règlementation française & européenne en matière d'IA
- La règlementation internationale en matière d'IA

Module 2

- L'IA dans le cycle de vente - Le cycle de vente classique
- Quel IA va impacter quelle partie du cycle de vente ?
- Fixer des Kpis pour mesurer l'impact de l'IA dans le cycle de vente

Module 3

- Utiliser l'IA dans la chaîne de valeur du cycle de vente
- Qu'est-ce qu'un prompt ?
- Les différentes étapes d'un prompt
- Automatiser sa veille commerciale & les tâches administratives
- Automatiser la production administrative commerciale grâce à méthode Alfred l'IA
- Savoir rédiger un prompt de qualité avec la méthode AlFred
- Créer un enchaînement de tâches commerciales entièrement gérer par l'IA
- Savoir corriger un prompt pour obtenir de l'IA une réponse plus efficace
- L'utilisation concrète des principaux IA dans les situations commerciales les plus courantes

- Mesurer les gains d'efficacité commerciales dans le cycle de vente grâce à l'utilisation de l'IA

Module 4

- Automatiser sa veille commerciale & les tâches administratives
- Automatiser la production administrative commerciale grâce à méthode Alfred l'IA - Savoir rédiger un prompt de qualité avec la méthode AlFred
- Créer un enchaînement de tâches commerciales entièrement gérer par
- Savoir corriger un prompt pour obtenir l'IA une réponse plus efficace
- L'utilisation concrète des principaux IA dans les situations commerciales les plus courantes
- Mesurer les gains d'efficacité commerciales dans le cycle de vente grâce à l'utilisation de l'IA
- Comment gérer sa veille commerciale grâce à l'IA ?
- Correction des bugs

Certification et modalités

- ☑ Formation éligible au CPF
- ☑ Formation à distance ou en présentiel
- ☑ Accompagnement personnalisé

MON COMPTE FORMATION

Inscription CPF : Je m'inscris